

DAFTAR ISI

ABSTRAK	i
AYAT Al-QUR'AN	iii
PERUNTUKAN	iv
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Tujuan Penelitian	4
1.4 Batasan Masalah	4
1.5 Sistematika Penulisan	5
BAB II TINJAUN PUSTAKA	6
2.1. Konsep Strategi	6
2.1.1. Konsep Management Strategi	7
2.1.2. Manfaat Manajemen Strategi	8
2.1.3. Tahap-tahap Dalam Manajemen Strategis	8
2.2. Pengertian Pemasaran	10
2.2.1. Bauran Pemasaran	11
2.2.2. Pengertian Strategi Pemasaran	12
2.2.3. Jenis-jenis Strategi Pemasaran	13
2.2.4. Tujuan Pemasaran	13
2.2.5. Unsur-unsur utama pemasaran	14
2.3. Importance Performance Analysis (IPA)	15

2.4. Analisis SOAR (Strength, Opportunity, Aspirations, Result).....	18
2.4.1. Sejarah Munculnya SOAR.....	18
2.4.2. Pengertian SOAR.....	18
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	26
3.1 Pengembangan Kerangka Kerja	26
3.2. Uraian Metodelogi Penelitian.....	28
BAB IV PENGUMPULAN DAN PENGOLAHAN DATA	33
4.1 PENGUMPULAN DATA.....	33
4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan	33
4.1.2 Struktur Organisasi Perusahaan	34
4.1.3 Proses Produksi.....	36
4.1.4 Kuesioner	38
4.2 Penyebaran Kuesioner Kinerja dan Harapan dengan Metode IPA	49
4.2.1 Perhitungan Tingkat Kesesuaian Kinerja dan Harapan	53
4.2.2 Diagram Kartesius <i>Importance Performance Analysis</i> (IPA).....	55
4.3 Manajemen Strategi SOAR	57
BAB V ANALISIS	76
5.1 Analisis Pengumpulan Data	76
5.1.1 Analisis Identifikasi Kebutuhan Dan Keinginan Konsumen	76
5.1.2 Analisis Kuesioner Terbuka.....	76
5.1.3 Analisis Kuesioner Tertutup Eksternal	78
5.1.4 Analisis Uji Validitas.....	78
5.1.5 Analisis Uji Reliabilitas	78
5.1.6 Analisis Jumlah Kuesioner Kinerja dan Harapan dari Bauran Pemasaran Tas Kulit House Of Leather	79
5.2 Analisis Pengolahan Data.....	79
5.2.1 Metode Analisis <i>Importance Performance Analisys</i> (IPA)	79

5.2.2 Metode Analisis SOAR	81
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN	84
6.1 Kesimpulan.....	84
6.2 Saran	85
DAFTAR PUSTAKA	86
LAMPIRAN	88

