

Daftar Isi

HALAMAN PENGESAHAN

KATA PENGANTAR	i
----------------------	---

DAFTAR ISI	iv
------------------	----

DAFTAR TABEL	vi
--------------------	----

DAFTAR GAMBAR	viii
---------------------	------

ABSTRAK.....	ix
--------------	----

ABSTRACT	x
----------------	---

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	9
1.3 Tujuan Masalah	9
1.4 Manfaat Penelitian	10
1.5 Kerangka Pemikiran dan Hipotesis	10

BAB II TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Pemasaran	16
2.1.1 Pengertian pemasaran	16
2.1.2 Proses pemasaran	17
2.1.3 Konsep pemasaran	17
2.2 Pemasaran Jasa	26
2.3 <i>Experiential Marketing</i>	29
2.4 Perilaku Konsumen	36
2.5 Psikologi Konsumen	38
2.6 Loyalitas Pelanggan	40
2.6.1 Definisi loyalitas pelanggan	40
2.6.2 Manfaat loyalitas pelanggan	44
2.6.3 Faktor pembentuk loyalitas pelanggan	45
2.6.4 Karakteristik pelanggan yang loyalitas	46
2.6.5 Jenis loyalitas pelanggan	46
2.6.6 Tahap pertumbuhan loyalitas pelanggan	48
2.6.7 Tingkatan loyalitas pelanggan	50

BAB III.OBJEK DAN METODE PENELITIAN

3.1 Objek Penelitian	52
3.1.1 Sejarah Café D’Pakar	52

3.2 Metode Penelitian	56
3.2.1 Jenis dan Metode Penelitian	56
3.2.2 Jenis Data dan Sumber Data	57
3.2.3 Populasi, Teknik Sampling dan Sample	58
3.2.4 Variabel Operasional	61
3.2.5 Instrumen Penelitian	65
3.2.6 Syarat Instrumen	65
3.2.7 Bentuk Instrumen Untuk Pedoman Kuisioner	71
3.3 Metode Analisi Data	72
3.4 Uji Hipotesis	77
BAB IV. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
4.1 Pelaksanaan <i>experiential marketing</i> pada Café D’Pakar	79
4.2 Tanggapan responden tentang <i>experiential marketing</i>	84
4.2.1 Gambaran umum karakteristik responden.....	84
4.2.2 Tanggapan responden tentang <i>experiential marketing</i>	86
4.3 Tanggapan konsumen mengenai loyalitas pelanggan	100
4.4 Pengaruh <i>experiential marketing</i> terhadap loyalitas pelanggan.....	105
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1 Kesimpulan	111
5.2 Saran	113

DAFTAR PUSTAKA
LAMPIRAN